

# GANTEK, yurt dışında büyüme sürdürüyor

**B**ilgi ve iletişim teknolojilerinde (ICT) faaliyet gösteren Gantek'in Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Şefik Öngün, "Özbekistan'da ülkenin yerel para biriminden pamuk alarak Türkiye'deki üretici ve toptancılara satıyoruz. Bu konuda, bölgede, kimyevi maddeler, pamuk ve diğer tekstil ürünlerinde potansiyel mevcut" dedi.

Öngün, bilgi ve iletişim teknoloji-

lerinde (ICT) 23 yıllık deneyimle Gantek olarak, Türkiye'nin ve bölgenin önde gelen sistem entegratörü olarak hizmet verdiklerini belirterek, başta Numara taşınabilirliği, gelir maksimizasyonu ve katma değerli hizmetler (VAS) ile telekom sektörüne odaklı çözümler sunduklarını ifade etti.

Öngün, Türkiye'deki tüm mobil, sabit telekom operatörleri ve Bağımsız

Devletler Topluluğu bölgesindeki telekom operatörleri ile uzun süreli iş birliğine dayalı etkili çözümler ürettiklerini ifade ederek, yüzde 100 Türk sermayeli bir firma olarak, başarılarını yurt dışı pazarlara taşıdıklarını vurguladı. Kazakistan, Azerbaycan, Gürcistan, Özbekistan, Turkmenistan, Ukrayna, Beyaz Rusya, Mısır, Moldova, Suudi Arabistan ve Kuzey Kıbrıs'ta faaliyet gösterdiklerini dile getiren Öngün, hizmet verdikleri coğrafyayı büyümeye devam ettiklerinin altını çizdi. 2003 yılında yurt dışına açılarak GSM operatörlerine alt yapı hizmetleri sunmaya başladıklarını anlatan Öngün, geçen yıllar içinde bölgede yerel şirketler kurarak hizmet ağlarını genişlettiklerini, 7 yıllık süre içinde yurt dışında 52 milyon dolar iş hacmi yarattıklarını söyledi.

Öngün, bölgenin ticari koşullarına uyum sağlayarak bilgi ve tecrübe birikimlerini sadece bilişimde değil, bunun da dışına taşıyarak emtia ticaretinde de kullanmaya başladıklarını ifade ederek, bölgelerde başta pamuk olmak üzere çeşitli mümesillikler ararak dış ticaret faaliyetlerini sürdürdüklerini anlattı.

Yurt dışında bazı ülkelerde firmalara teknolojilerini satarken emtia ürünleri aldıklarını dile getiren Öngün, şöyle konuştu:

"Özbekistan'da ülkenin yerel para biriminden pamuk alarak Türkiye'deki üretici ve toptancılara satıyoruz. Bu konuda, bölgede, kimyevi maddeler, pamuk ve diğer tekstil ürünlerinde potansiyel mevcut. Bu alanları değerlendir-

direrek teknoloji firması kimliğinden, grup olarak uluslararası ticaret yapan bir şirket kimliğine dönüşüyoruz. Teknoloji dışında dış ticaretin her alanında faaliyet göstermeye çalışıyoruz. Gantek, bugün 76 milyon dolar iş hacmi ile hem yurt içi hem yurt dışı operasyonlarını yürütmekte. Gantek olarak 2010 yılı hedefimiz ise 85 milyon dolar. Kendimizi bölgesel lider olarak tanımlıyoruz. Bir sonraki hedefimizi ise 'Küresel Lider' olmak. Hizmet verdiğimiz pazarlarda değişik saat diliminde yaşayan müşterilerimiz için 7X24 kesintisiz hizmet veriyoruz. Her sene bağımsız bir kuruma yaptırdığımız müşteri memnuniyetinin 10 üzerinden 8,5 seviyesinde olmasının haklı gururunu yaşıyoruz. Müşterilerimiz bizi, güvenilir, sorumluluk sahibi, kaliteli ve müşteri odaklı olarak görmektedir. Cironun değil, şirketin yarattığı katma değer ön planda olması gerektiğini düşünen bir firmayız. Türkiye'yi bir 'know-how' center yapmak bulunduğu bölge içerisinde bir hub haline getirmek istiyoruz. Bu konuda Türkiye'nin lider bir rol oynaması gerektiğine inanıyoruz."

Öngün, kurumsal yönetim prensipleri ile yönettikleri Gantek'in, PricewaterhouseCoopers ile Türkiye Kurumsal Yönetim Derneğinin yaptığı "Yeni Türk Ticaret Kanununa en uyumlu şirket" kategorisinden yüksek bir derece ile geçtiğini ve testi yapan kurumlar tarafından yeni kanuna en hazırlıklı ender kapalı (halka açık olmayan) şirketlerden biri olarak seçildiğini ifade etti.

